

## IMPORT: QUATTRO INCONTRI PER CONOSCERE L'ALTRA FACCIA DEL COMMERCIO ESTERO PRIMO INCONTRO

# Seminario I CONTRATTI PER L'ACQUISTO DI PRODOTTI E SEMILAVORATI ESTERI

Martedì 30 gennaio 2018

ore 9,30 – 13,00 e 14,00 – 17,00 Camera di commercio di Ravenna Info:
Dott.ssa Cinzia Bolognesi
tel. 0544 481415
cinzia.bolognesi@ra.camcom.it

## Docente: Avv. Alessandro Albicini, Studio Albicini – Bologna

Avvocato a Bologna, si occupa prevalentemente di diritto societario e contrattualistica internazionale, acquisizioni societarie, diritto industriale e diritto commerciale; la sua clientela è rappresentata quasi esclusivamente da aziende aventi elevata propensione all'export. Relatore, sia in Italia e sia all'estero, su argomenti pertinenti la contrattualistica internazionale e le operazioni societarie.

## PRIMO APPUNTAMENTO DEI QUATTRO INCONTRI DEDICATI ALL'IMPORT. I SEMINARI SUCCESSIVI:

27 febbraio: Pagamenti delle importazioni
20 marzo: La pianificazione doganale: strategia di impresa nell'import

10 aprile: Impatti fiscali degli acquisti all'estero

Per le aziende che iscrivono almeno una persona (iscrizione non nominale) ai primi tre appuntamenti, sconto del 50% sulla quota intera, per le iscrizioni al seminario del 10 aprile 2018.

## Termine per iscriversi al seminario:

venerdì 26 gennaio 2018

<u>iscriviti online</u> oppure <u>scarica la scheda di iscrizione</u> da inviare a cinzia.bolognesi@ra.camcom.it

#### Quota di partecipazione:

Euro 100,00 + Iva a persona (Euro 90,00 + Iva a persona per gli abbonati a International Trade 2018).

### **Programma**

Importare per rivendere o per trasformare?
 L'importatore italiano come rivenditore,
 concessionario o produttore;

- Il rovescio della medaglia dell'esternalizzazione: le responsabilità sui prodotti importati;
- Gli strumenti contrattuali: condizioni generali di acquisto, fornitura "OEM", sub-fornitura, appalto;
- Identificazione delle caratteristiche dei prodotti e conformità al contratto: clausole rilevanti, tempi e modi per eventuali contestazioni;
- Puntualità nella consegna della merce: quali le cautele contrattuali
- Diritti di verifica e di ispezione della merce da parte del compratore;
- Test di collaudo nella vendita di macchinari e loro impatto sulla responsabilità del venditore;
- Prodotti da trasformare o assemblare: cautelarsi contro il fermo produttivo;
- Responsabilità del fornitore straniero verso la clientela italiana. Utilizzatori finali e consumatori;
- Valutazioni di opportunità in merito alla scelta della legge applicabile al rapporto contrattuale;
- Linee guida che influenzano il contenuto della clausola del foro competente.