

i nostri valori

Lo statuto: (Art. 2)

Nell'esercizio della sua attività, la Società si ispira ai principi dell'insegnamento sociale cristiano e ai principi cooperativi della mutualità senza fini di speculazione privata. **La Società ha lo scopo di favorire i soci e gli appartenenti alle comunità locali nelle operazioni e nei servizi di banca, perseguendo il miglioramento delle condizioni morali, culturali ed economiche degli stessi e promuovendo lo sviluppo della cooperazione, l'educazione al risparmio e alla previdenza, nonché la coesione sociale e la crescita responsabile e sostenibile del territorio nel quale opera.**

La Società si distingue per il proprio orientamento sociale e per la scelta di costruire il bene comune. E' altresì impegnata ad agire in coerenza con la Carta dei Valori del Credito Cooperativo e a rendere effettivi forme adeguate di democrazia economico-finanziaria e lo scambio mutualistico tra i soci.

La carta dei valori. (Art. 3)

L'impegno del Credito Cooperativo si concentra, in particolare, nel **soddisfare i bisogni finanziari dei soci e dei clienti**, ricercando il miglioramento continuo della qualità e della convenienza dei prodotti e dei servizi offerti. Obiettivo del Credito Cooperativo è **produrre utilità e vantaggi, è creare valore economico, sociale e culturale a beneficio dei soci e della comunità locale e "fabbricare fiducia"**. Lo stile di servizio, la buona conoscenza del territorio, l'eccellenza nella relazione con i soci e clienti, l'approccio solidale, la cura della professionalità costituiscono lo stimolo costante per chi amministra le aziende del Credito Cooperativo e per chi vi presta la propria attività professionale.

Il motivo di questa proposta



La Banca di Credito Cooperativo dell'Alto Reno, nel ribadire la propria naturale vocazione di **istituto di credito intimamente radicato sul territorio**, non può sottrarsi all'ineludibile esigenza di seguire lo sviluppo economico delle imprese proiettate nel processo di internazionalizzazione.

Tale sforzo richiede un'apertura a orizzonti culturali più sofisticati rispetto a quelli tradizionali nell'ambito delle dinamiche economiche che caratterizzano la vocazione all'export delle nostre imprese.

In tale ottica la Nostra Banca organizza una serie di incontri dedicati all'illustrazione delle principali problematiche di **natura giuridico-commerciale** che le aziende devono affrontare per la gestione degli accordi finalizzati alla vendita dei propri prodotti sui mercati esteri.

Tale iniziativa formativa si rivolge principalmente ad aziende e professionisti interessati ad acquisire una migliore conoscenza della prassi contrattuale in ambito internazionale nella definizione dei rapporti d'affari con controparti straniere.

Il corso è gratuito e sarà tenuto dall'avv. **Alessandro Albicini**, specializzato in materia di contrattualistica internazionale, in tre moduli di 4 ore ciascuno:

- 1) **Venerdì 27 settembre dalle ore 15 alle ore 19**
- 2) **Venerdì 11 ottobre dalle ore 15 alle ore 19**
- 3) **Venerdì 25 ottobre dalle ore 15 alle ore 19**

Il corso si terrà presso l'Hotel Santoli di Porretta Terme



***I contratti che servono
alle imprese
per vendere all'estero***



**CORSO DI
FORMAZIONE
PROFESSIONALE**

In collaborazione con
Studio Legale Albicini - Bologna



**BCC DELL'ALTO RENO
PER LA CRESCITA DEL TERRITORIO**

1) Il contratto di compravendita internazionale



- Contratto di compravendita nella prassi della contrattualistica internazionale;
- Disciplina e casi di applicabilità della Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale di beni mobili;
- Modalità di conclusione del contratto di compravendita mediante condizioni generali;
- Efficacia e contenuto delle condizioni generali di vendita;
- Responsabilità del venditore in materia di garanzia per vizi della merce;
- Responsabilità del compratore per il pagamento del prezzo della merce;
- Passaggio dei rischi di perimento della merce venduta;
- Clausole di revisione del prezzo;
- Clausola di riserva di proprietà;
- Fornitura di macchinari, test di collaudo e obbligo di presa in consegna del bene venduto;
- La clausola del foro competente.

2) I contratti della distribuzione commerciale a livello internazionale: Il contratto con agenti e distributori stranieri

- Le diverse figure di intermediari commerciali (agente, concessionario, procacciatore di affari, franchisee, commissionario);
- Caratteristiche principali del contratto di agenzia e di concessione di vendita;
- Clausole comuni del contratto di agenzia e di concessione di vendita in ambito internazionale;
- Consignment stock agreement;
- Le esclusive territoriali, per categorie di clientela e gamma di prodotti e loro deroghe;
- Il pagamento di indennità alla chiusura del rapporto contrattuale;
- Cause di risoluzione anticipata del contratto;
- Modalità di composizione delle controversie;
- Legge applicabile.

3) I contratti di trasferimento di tecnologia in un'ottica internazionale

- L'oggetto dei contratti di trasferimento di tecnologia: brevetto e know-how;
- L'identificazione del know-how secondo la normativa italiana e quella comunitaria;
- Cessione e concessione di licenza di tecnologia;
- Esclusiva e sub-licenza;
- Clausole di segretezza;
- Determinazione del corrispettivo: le royalties;
- Clausole di garanzia.

SCHEDA DI ISCRIZIONE

“I contratti che servono alle aziende per vendere all'estero”

DATI PARTECIPANTE

Nome.....

Cognome.....

Funzione.....

Azienda.....

Tel.....

Email.....

INFORMATIVA PRIVACY

Ai sensi del D. Lgs 196/2003 (Codice Privacy) La informiamo che i Suoi dati forniti a seguito della trasmissione del presente modulo saranno utilizzati da BCC DELL'ALTO RENO in qualità di titolare autonomo, per la gestione dell'evento di cui sopra e, previo Suo consenso, per la futura divulgazione dei propri prodotti/servizi e/o iniziative e/o convegni per l'eventuale adesione agli stessi. In ogni momento è possibile accedere ai propri dati, chiedendone l'aggiornamento, la rettifica o la cancellazione e opporsi gratuitamente al loro utilizzo per le finalità sopraindicate, rivolgendosi alla Banca di Credito Cooperativo dell'Alto Reno presso la sede legale in Piazza Marconi, 8 - Lizzano in Belvedere (BO) Il mancato conferimento del consenso, di cui sotto, comporterà l'impossibilità per BCC dell'Alto Reno di svolgere attività promozionale nei Suoi confronti o di inviare informazioni su proprie iniziative. La informiamo che i lavori del corso potrebbero essere video ripresi e/o fotografati per futura divulgazione.

do il consenso nego il consenso

Firma