

Seminario

“I contratti di distribuzione per le aziende che operano all'estero”

Relatore:

Avv. ALESSANDRO ALBICINI

Esperto di problematiche legali di internazionalizzazione d'impresa

Milano, 2 Dicembre 2014

8 ore, con inizio alle ore 9,30

Avv. Alessandro Albicini

Studio Legale Albicini

Via Marconi,3

tel. 051/228222; fax. 051/273323

40122 BOLOGNA

E-mail:albicini@theoffice.net

Programma del seminario:

OBIETTIVI

- Illustrare le principali problematiche di natura giuridico-commerciale che le aziende devono affrontare per la gestione degli accordi finalizzati alla distribuzione dei prodotti sui mercati esteri.
- Offrire ad aziende e professionisti del settore giuridico-economico una migliore conoscenza della prassi contrattuale in ambito internazionale, nella definizione dei rapporti d'affari con controparti straniere.

CONTENUTI PRINCIPALI

I contratti della distribuzione commerciale a livello internazionale: il contratto con agenti e distributori stranieri.

- Le diverse figure di intermediari commerciali (agente, concessionario, procacciatore di affari, franchisee, commissionario).
- Caratteristiche principali del contratto di agenzia e concessione di vendita.
- Clausole comuni del contratto di agenzia e di concessione di vendita in ambito internazionale.
- Consignment stock agreement.
- Le esclusive territoriali, per categorie di clientela, gamma di prodotti e loro deroghe.
- Il pagamento di indennità alla chiusura del rapporto contrattuale.
- Cause di risoluzione anticipata del contratto.
- Modalità di composizione delle controversie e legge applicabile.

Scheda di iscrizione

Si prega di compilare la scheda in ogni sua parte e spedirla
via fax al numero 06/4403421 o via email all'indirizzo:
marialuisa.lusetti@federmanageracademy.it; saling2014@federmanageracademy.it

Titolo del corso

Seminario 1 _____
Seminario 2 _____
Seminario 3 _____
Seminario 4 _____
Seminario 5 _____
Seminario 6 _____
Seminario 7 _____
Seminario 8 _____
Seminario 9 _____
Seminario 10 _____

Dati del partecipante

Nome e cognome _____
Data e luogo di nascita _____
Codice fiscale _____
Telefono _____
E-mail _____
Posizione ricoperta _____
Iscritto a Federmanager _____
 Sì
 No

Dati sede legale (intestazione fattura)

Ragione sociale _____
Via _____ n. _____
CAP _____ Città _____ Prov. _____
Telefono _____
Fax _____
Partita IVA _____
Codice fiscale _____
Settore merceologico _____
Numero dipendenti _____
Amministrazione _____
E-mail _____
Referente formazione _____
E-mail _____

Dati sede operativa del partecipante (solo se diversa dalla sede legale)

Ragione sociale _____
Via _____ n. _____
CAP _____ Città _____ Prov. _____
Telefono _____ Fax _____

**Persona da contattare per conferma iscrizione
e comunicazioni varie**

Nome e cognome _____

Telefono _____ Fax _____

E-mail _____

Quota di partecipazione e modalità di pagamento

- Per **iscritti a Federmanager: euro 550 + IVA ***
- Per **non iscritti a Federmanager: euro 650 + IVA**
- Per **iscrizioni a titolo individuale**, senza il supporto dell'azienda:
euro 495 + IVA (sconto 10%)
- Per **dirigenti momentaneamente inoccupati: euro 270 + IVA**
- Abbonamento a 6 corsi / 6 partecipazioni: euro 2.800 + IVA**
- Abbonamento a 10 corsi / 10 partecipazioni: euro 4.500 + IVA**
- Percorsi con Docenza potenziata** - giornata formativa in aula**:
 - 550 Euro + Iva per iscritti a Federmanager;
 - 650 Euro + Iva per non iscritti a Federmanager.
 - Acquisto di Lectron con 1 corso: euro 300 + IVA
 - Acquisto di Lectron con 2 corsi: euro 500 + IVA
 - Acquisto di Lectron con 3 corso: euro 650 + IVA
- 8° Intensive Study Tour in Japan** (30 Maggio - 7 Giugno 2014):
6.930 euro + Iva
- Percorso "Learn' in tour: innovazione organizzativa in imprese di successo"** (9 giornate): 4.500 euro + Iva, con una decima giornata su Sailing o sul Catalogo Challenge Network (in alternativa è possibile iscriversi a singole giornate e/o moduli - si veda la sezione "Come partecipare")
- Percorso "Gestire la Supply Chain in un mondo in cui la domanda non è più prevedibile: il Demand Driven mrp"** (3 giornate)
 - 550 Euro + Iva per iscritti a Federmanager (costo singola giornata);
 - 650 Euro + Iva per non iscritti a Federmanager (costo singola giornata).Valgono anche in questo caso sconti ed agevolazioni per iscrizioni a 2 o 3 giornate.

*Per coloro che, senza sottoscrivere l'abbonamento, intendono partecipare ad un secondo o ad un terzo seminario, vi è uno sconto rispettivamente del 10% e del 20% sul prezzo iniziale.

**Coloro che avranno sottoscritto l'abbonamento a 6 o a 10 corsi potranno avvalersene anche per i corsi con Docenza potenziata (per le giornate in presenza). L'acquisto dei seminari su Lectron può rientrare all'interno degli abbonamenti previo accordo ed offerta economica di FMA.

Il pagamento, da intendersi effettuato in nome e per conto dell'instatario della fattura, dovrà avvenire non oltre il settimo giorno precedente l'avvio del corso secondo le seguenti modalità:

- Bonifico bancario da effettuarsi a favore di:
Federmanager Academy srl
Istituto bancario: Veneto Banca S.c.p.a.
Filiale 118 Roma Tiburtina
IT79 V050 3503 2011 1857 0452 586
ABI 05035 CAB 03201 CIN V

In osservanza al disposto del Decreto Legislativo 196/2003, e fermi restando i diritti dell'interessato definiti nell'art.13 del decreto stesso, si informa che i dati sopra riportati verranno registrati nella nostra banca dati, finalizzata a gestire l'invio di documentazione sui corsi sopra indicati e su altri corsi di Federmanager Academy.

Data, firma e timbro aziendale
